Портреты целевой аудитории

Родители, выбирающие частную школу (1–11 классы), Бишкек

Исследование по методу Jobs-to-be-Done + оценка размера аудитории

Категории: начальная школа и полный день · развитие и кружки · подготовка к зарубежному вузу · перевод посреди года · удержание при перезаключении договоров

Демо-материал агентства для сети частных школ · ноябрь 2026

Executive Summary

Рынок частных школ Бишкека в 2026 году перегрет и одновременно недоверчив. В городе 104 частные школы (Госантимонополия, апрель 2026), годовая плата — от 40 тыс. до 1,34 млн сом, а 120 муниципальных школ переполнены примерно на 156 тыс. учеников сверх проектной мощности. С 2026/27 гос. школы принимают первоклассников строго по микроучастку. Это толкает средний класс в частный сектор, но взрывной рост числа новых школ делает выбор лотереей.

Мы выделили пять «работ», ради которых родители нанимают частную школу. Самая крупная из них — не привлечение новой семьи, а удержание: родитель, который уже платит, перед перезаключением договора тихо проверяет, стоит ли следующий год этих денег. Вторая по величине — полный день для младшего школьника, где решают безопасность, питание и присмотр до 18:00, а не программа.

Ключевые выводы о рынке

- **Отток решается до весны, а не в момент оплаты.** Родители уходят «пока есть места» и «за друзьями» — коллективно, по сигналам из чата. Сильнее всего действует уход учителей и смена собственника: в лицее «Сапат» после смены управления за полугодие ушли около 100 учеников из 670.
- **Безопасность и еда — гигиенический минимум, который в 2025–2026 стал публичным риском.** Отравление 84 человек в «Сейтек-Стем», проверка Creative Taalim (котлован, открытая котельная) — каждый такой случай повышает ценность школы, которая показывает кухню и пропускной режим открыто.
- **Главная валюта доверия — стабильный педсостав.** Почти все истории разочарования начинаются с ухода учителей. «Наши учителя остаются» — сильнее любой акции.
- **Цена сама по себе — не причина ухода, а повод.** Родители терпят рост цены, пока видят результат; формула ухода — «цена растёт + обещанного нет + с нами не говорят».
- **Международные программы плохо объяснены.** Родители старшеклассников путаются в Cambridge / IB / AP / Pearson Edexcel; Edexcel в публичном поле Бишкека почти не представлен — это шанс для понятного контента-навигатора.
- **Предложение растёт быстрее доверия.** Новая школа без истории — главный риск в глазах «обожжённых» родителей; годы на рынке и прозрачность — дифференциатор сети против волны новичков.

Работы и размер аудитории

Персона	Работа, которую нанимают выполнить	Примерное число людей	Доминирующая группа	% от населения Бишкека
«Докажите, что следующий год стоит этих денег» (The Re-enrollment Proof Job)	Перед перезаключением договора убедиться, что год дал результат, и решить: остаться или уйти	14 900	женщины, 30–45	1,09%
«Заберите его до шести и накормите — а я спокойно доработаю» (The Full-Day Safe Harbor Job)	Пристроить младшего школьника на полный день: присмотр, еда, безопасность, сделанные уроки	11 000	женщины, 28–40	0,81%
«Пусть растёт целиком, а не только сидит за партой»	Получить всё развитие в одном месте: территория, спорт, кружки, нормальная еда — без развозов по городу	9 670	женщины, 30–42	0,71%

Персона	Работа, которую нанимают выполнить	Примерное число людей	Доминирующая группа	% от населения Бишкека
(The Whole-Child Campus Job)				
«Вытащите ребёнка из ошибки, пока он не потерял год» (The Rescue Transfer Job)	Срочно перевести ребёнка посреди года из разочаровавшей школы без потери года и без новой ошибки	6 870	женщины, 30–45	0,50%
«Доведите до диплома, который откроет зарубежный вуз» (The Global Admission Job)	За 2–4 года довести подростка до IELTS/SAT/A Level-документов для зарубежного вуза, сохранив OPT как запасной вариант	5 320	оба гендера, 38–52	0,39%
Уникальная ЦА	Родители, у которых есть хотя бы одна из пяти работ (без двойного счёта)	32 600	—	2,39%

Точность модели ±25–30%

- Уникальная ЦА меньше суммы строк: один родитель часто держит две работы сразу (например, «полный день» и «перезаключение»). Сумма строк завышала бы аудиторию примерно в 1,5 раза.
- Прочерк в итоговой строке поставлен намеренно: у каждой работы своё ядро, и «средний портрет» всей аудитории был бы выдумкой. Таргет и креатив строятся по каждой персоне отдельно.
- Доминирующая группа — плотное ядро персоны, а не её граница: от трети до половины людей в персоне находятся за пределами указанного пола и возраста.
- База — население Бишкека 1 362 900 человек (Нацстатком, 01.02.2026); считаются родители, участвующие в решении. В пересчёте на всё население Кыргызстана (7,4 млн) уникальная ЦА — около 0,44%. Расчёт и допущения — в файле sizing_model_bishkek_schools.py.

1. «Докажите, что следующий год стоит этих денег»

(The Re-enrollment Proof Job)

Работа

> **Перед перезаключением договора убедиться, что ребёнок за год реально вырос, а не просто «отходил», — и решить: платить дальше или уйти, пока есть места в другой школе.**

Размер: ~14 900 человек (1,09% населения Бишкека) · Ядро: женщины, 30–45

Профиль

- Мама (реже папа) ребёнка, который уже учится в частной школе Бишкека 1+ год; платит 20–90 тыс. сом/мес.
- Триггер — весна (договоры и предоплата), повышение цены, уход сильных учителей, смена собственника или директора, слухи в родительском чате.
- На встречах говорит «мы остаёмся», а сама уже записалась на диагностику в 1–2 новые школы: решение принимает тихо и поздно.
- Главный страх — «заплатили за год, а ребёнок потерял год»; второй — что уйдут лучшие учителя, а цена останется.
- Конкурирует не только с другими частными школами, но и с вариантом «гос. школа + репетиторы»: в 2026 у этой связки выросла привлекательность из-за новых гос. корпусов.
- Психотип: рациональный аудитор с накопленной усталостью; реагирует на факты (кто из учителей остаётся, результаты НОДУ/ОРТ), а не на праздники и шоу.
- Решение «уходим» почти всегда коллективное: уходят «за друзьями», за любимым учителем, всем чатом.

Реальные голоса

«Подняли цену если обучение было 11 теперь 13 тысяч, плюс 5000 за питание»
— Dionis, Diesel Forum, май 2021 · источник

«Я не очень довольна. К программе обучения претензий нет, но обещанных дополнительных занятий нет.»
— Navigatorkg, Diesel Forum, май 2023 · источник

«Контракты большие, а смысла мало.»
— Alin4ik, Diesel Forum, май 2023 · источник

Пересказ: часть родителей заранее переводит детей в другие частные школы, «пока там есть места»; «некоторые дети сами захотели уйти, так как уходят их друзья»; «с начала года новое руководство не провело ни одной встречи с родителями».
— родители лицея им. Ч. Айтматова (сеть «Сапат»), Kaktus.media · источник

«Оттуда адекватные учителя и родители уходят.»
— Aikosha, Diesel Forum, март 2022 · источник

Язык родителей

Фразы страха	Возражения	Что их убеждает
«Ребёнок потерял год»	«Каждый год цена растёт, а что изменилось?»	Персональный «отчёт о росте» ребёнка за год: до/после, работы, НОДУ
«Уходят лучшие учителя»	«Сумма за месяц — только начало поборов»	Публичный список педагогов на следующий год, подписанный директором
«Все уходят, а мы останемся одни»	«Обещали допзанятия — их нет»	Фиксированная цена на 2 года при раннем продлении
«С нами никто не	«Договор только в пользу	Встреча 1-на-1 с куратором до

Фразы страха	Возражения	Что их убеждает
разговаривает»	школы»	дедлайна оплаты, а не после

Креативные направления

Визуальный стиль. Документальный: реальные тетради «сентябрь vs май», фото учителей с подписью «остаётся в 2027». Палитра — спокойный тёмно-синий + бумажный крем, без конфетти и шаров.

Нарративный угол. «Год в цифрах вашего ребёнка». Школа сама приходит с отчётом раньше, чем мама начнёт сомневаться: прозрачность как противоядие от тихого ухода.

Хук. Заголовки: «Прежде чем подписать договор на 2027 — посмотрите, что изменилось за 2026». «Наши учителя остаются. Вот список.» Формат — персональное письмо/PDF + карусель в Instagram с кейсами «до/после».

2. «Заберите его до шести и накормите — а я спокойно доработаю»

(The Full-Day Safe Harbor Job)

Работа

> **Отдать первоклассника/младшего школьника туда, где он с 8:00 до 18:00 под присмотром, сыт, в безопасности и сделал уроки, — чтобы оба родителя могли работать без звонков «кто заберёт?».**

Размер: ~11 000 человек (0,81% населения Бишкека) · Ядро: женщины, 28–40

Профиль

- Работающая мама 28–40 лет, ребёнок идёт в 0–4 класс; доход семьи выше среднего по городу (средняя з/п в Бишкеке — 64,3 тыс. сом).
- Триггер — запись в первый класс: в 2026/27 гос. школы принимают строго по микроучастку, а школы города переполнены на ~156 тыс. учеников сверх проектной мощности.
- Конкурирует с бабушкой, частной няней, платными «продлёнками» при гос. школе и детскими центрами после уроков.
- Критерии по порядку: полный день, наполняемость класса (ищут «не больше 12–16»), питание, охрана/пропускной режим, близость к дому или автобус.
- Особо чувствительна к инцидентам с питанием и безопасностью: громкие случаи в 2025–2026 (отравление в «Сейтек-Стем», нарушения в Creative Taalim) — часть её ленты.
- Психотип: тревожная организаторша; выбирает через «пробный день» и рекомендации знакомых мам.
- Решает быстро и весной; готова заплатить за спокойствие больше, чем за «программу».

Реальные голоса

> *«А после девать ребенка не куда. Забирать не кому.»*
> — Nica, Diesel Forum, апр. 2022 · источник

> *«с набором в первый класс не более 12 детей»*
> — momolo, Diesel Forum, март 2021 · источник

> *«Питание отличное. Ребенок сытый.»*
> — Nica, Diesel Forum, май 2023 · источник

> *«Можно на пробу отдать ребенка на один поток и посмотреть, как смотрят за ребенком»*
> — Nica, Diesel Forum, май 2023 · источник

> *«спасибо за пояснения. полный день - приоритет пока»*
> — Лель (автор темы, родитель), Diesel Forum · источник

Язык родителей

Фразы страха	Возражения	Что их убеждает
«Некому забирать»	«За такие деньги — и ещё автобус отдельно?»	Расписание дня 8:00–18:00 по минутам, с фото обеда и сна/отдыха
«Отравятся в столовой»	«Кормят баландой»	Открытая кухня: меню на неделю, лабораторный контроль, день открытой столовой
«Кто зайдёт с улицы?»	«Красивый ролик, а внутри котлован»	Видео пропускного режима, охрана, камеры в коридорах,

Фразы страха	Возражения	Что их убеждает
		приложение «ребёнок в школе»
«Класс на 30 человек»	«Ему там будет скучно / тяжело»	Гарантированная наполняемость ≤16 и пробная неделя бесплатно

Креативные направления

Визуальный стиль. Тёплый «день из жизни» первоклассника, снятый реальными камерами школы: вход по карте, обед, кружок, домашка сделана, мама забирает в 18:00. Палитра — тёплый жёлтый + мятный, фотографии без постановки.

Нарративный угол. «Вы на работе — он в надёжных руках». Школа как продолжение семьи, а не только место уроков; акцент на предсказуемости дня.

Хук. «18:00. Уроки сделаны, ужин съеден. Вам осталось только обнять.» / «Первый класс без лотереи микроучастков». Формат — Reels 15 сек в реальном времени + лид-форма «записаться на пробный день».

3. «Пусть растёт целиком, а не только сидит за партой»

(The Whole-Child Campus Job)

Работа

> **Найти школу, где у ребёнка есть воздух, спорт, кружки и нормальная еда в одном месте — чтобы не возить его по городу на секции и не смотреть, как он «пропадает в гаджетах».**

Размер: ~9 670 человек (0,71% населения Бишкека) · Ядро: женщины, 30–42

Профиль

- Мама 30–42 лет, дети 1–9 класс, часто двое детей; семья с доходом выше среднего, живёт в новых ЖК или пригороде.
- Слоёная работа: часто тот же человек, что и в «полном дне», но выбирает уже не «куда пристроить», а «где ему будет лучше».
- Триггер — тесное здание гос. школы в 2–3 смены, отмена вечерних кружков из-за энергокризиса, переезд в новый район.
- Конкурирует с внешними секциями (плавание, тхэквондо, робототехника), спортивными клубами и частными студиями.
- Смотрит на территорию, спортзал/бассейн, список бесплатных кружков, качество еды; отдельно спрашивает «за кружки доплата?».
- Психотип: «мама-проектировщик», читает инстаграм школы, сравнивает в таблице, ходит на дни открытых дверей.

Реальные голоса

> *«Кружки действуют и нужна ли за них дополнительная плата, отзывы по питанию.»*
> — Run_A, Diesel Forum, авг. 2021 · источник

> *«Дети останутся без спортсекций, кружков. Будут дети пропадать в гаджетах.»*
> — родитель бишкекского школьника, Настоящее Время · источник

> *«Сказали, что теперь рисование переносится на утро.»*
> — мать троих детей, Настоящее Время · источник

> *«много доп. расходов - поездки, утренники, походы, ДР и прочее»*
> — Svetlana77, Diesel Forum · источник

> *«Прям не школа, а массовики-затейники.»*
> — Nica, Diesel Forum, апр. 2022 (как ограничение: шоу вместо учёбы) · источник

Язык родителей

Фразы страха	Возражения	Что их убеждает
«Пропадает в гаджетах»	«Кружки только на бумаге / за доплату»	Расписание кружков с фамилиями педагогов, «всё включено» в цену
«Возить по пробкам на секции»	«Не школа, а массовики-затейники»	Баланс: кружки после академической части, отчёт об успеваемости
«Сидит в тесном классе без воздуха»	«Доп. расходы на поездки и праздники»	Видеообзор территории и спортзала, дрон-съёмка, открытый день для семей

Креативные направления

Визуальный стиль. Широкие планы территории, движение, улицы и спортзал; палитра — зелёный + солнечный оранжевый. Инфографика «7 кружков в цене обучения».

Нарративный угол. «Школа, из которой не нужно никуда ехать». Экономия времени и денег родителя на развозах как рациональный аргумент за цену.

Хук. «Посчитайте, сколько вы тратите на секции и такси — и сколько времени». Калькулятор «школа + 3 секции vs. всё в одном». Формат — карусель-калькулятор + Reels с дрона.

4. «Вытащите ребёнка из ошибки, пока он не потерял год»

(The Rescue Transfer Job)

Работа

> **Срочно, посреди года, перевести ребёнка из разочаровавшей школы (чаще — новой частной) туда, где точно есть учителя, порядок и место, — без потери учебного года и без новой ошибки.**

Размер: ~6 870 человек (0,50% населения Бишкека) · Ядро: женщины, 30–45

Профиль

- Мама 30–45 лет; ребёнок в новой частной школе (рынок раздулся до 100+ школ, по брифу клиента — ~40 открылись в 2026) или в переполненной гос. школе.
- Триггеры: текучка учителей, смена собственника, бардак в управлении, конфликт/буллинг, инцидент с едой или безопасностью, арест здания.
- Горизонт — «до конца четверти»; главная опасность — снова выбрать «красивую витрину».
- Боится потерять предоплату и не получить документы: в историях «Сейтек-Стем» родители не понимали, «с кого спрашивать документы».
- Конкурирует с «перетерпеть до лета», с возвратом в гос. школу и с другими сетями, у которых есть свободные места.
- Психотип: обожжённый скептик; доверяет только проверяемому — годам на рынке, стабильному педсоставу, живым отзывам знакомых.

Реальные голоса

«в Приоритет не ходите, вы очень пожалеете. Моя большая ошибка в выборе школы, в итоге ребенок потерял год»
— baby22, Diesel Forum, июнь 2023 · источник

«Вот и у нас в школе такой бардак, куда сбежать не знаем.»
— baby22, Diesel Forum, май 2023 · источник

«Если мы решим забрать документы, чтобы перевести ребенка в другую школу, то с кого спрашивать эти документы?»
— родители «Сейтек-Стем», Kaktus.media, авг. 2025 · источник

«И как быть с той частью платы за обучение, которую мы вносим авансом согласно договору?»
— родители «Сейтек-Стем», Kaktus.media · источник

«Там нереальный бардак, в плане управления школой, питания, пед состава»
— Aikosha, Diesel Forum, март 2022 · источник

Язык родителей

Фразы страха	Возражения	Что их убеждает
«Ребёнок потерял год»	«Опять красивая картинка, а внутри то же самое»	Диагностика за 48 часов и индивидуальный план «догнать программу»
«Куда сбежать — не знаем»	«Аванс уже заплачен в старой школе»	Зачёт части предоплаты / первый месяц со скидкой при переводе
«С кого спрашивать документы»	«Новые школы закрываются / меняют хозяев»	Годы на рынке, лицензия, стабильность педсостава в цифрах
«Учителя меняются каждую четверть»	«Ребёнку опять адаптироваться»	Тьютор-«бадди» на первые 2 недели, встреча с классом до перевода

Креативные направления

Визуальный стиль. Спокойный, «надёжный» визуал без глянца: лица учителей со стажем («12 лет в нашей школе»), документы, лицензия. Палитра — графит + тёплый зелёный («безопасная гавань»).

Нарративный угол. «Переход без потерь». Школа берёт на себя бюрократию и адаптацию; честно признаёт, что ошибиться с новой школой нормально.

Хук. «Разочаровались в новой школе? Переведём за 5 дней, не потеряв четверть.» / «Мы работаем с 20XX — и наши учителя тоже». Формат — таргет на родительские чаты/интересы + лид-форма «бесплатная диагностика», пик — ноябрь и январь.

5. «Доведите до диплома, который откроет зарубежный вуз»

(The Global Admission Job)

Работа

> **За 2–4 старших года довести ребёнка до документов, с которыми берут в зарубежный вуз (IELTS/TOEFL, SAT, IGCSE/A Level или IB), не теряя OPT как запасной план.**

Размер: ~5 320 человек (0,39% населения Бишкека) · Ядро: оба гендера, 38–52

Профиль

- Родители 38–52 лет, ребёнок в 8–11 классе; решение чаще совместное, отцы заметно вовлечённее, чем в младшей школе.
- Доход высокий или «последний рывок»: готовы платить 50–160 тыс. сом/мес (международные школы) или школа + репетиторы IELTS/SAT.
- Выбирают между программами: Cambridge (IGCSE/A Level — UWIS, Oxford, Bright), IB (BIS), американский AP (QSI); Pearson Edexcel в публичной выдаче Бишкека почти не встречается — свободная ниша и повод объяснить разницу.
- Конкурируют с репетиторскими центрами и агентствами по поступлению, онлайн-подготовкой к SAT и вариантом «доучиться за рубежом с 10 класса».
- Главный страх — уход сильных STEM/Cambridge-учителей (история «Сапата»: из 62 учителей лицея ушли 40+).
- Доказательство — список поступлений выпускников по вузам и странам, средний IELTS/SAT, золотые сертификаты OPT.
- Психотип: инвестор; считает ROI («$X в год против гранта»).

Реальные голоса

> *«учителя "Сапат" проходили обучение по стандартам Кембриджской системы» — родители сомневаются, что новые преподаватели удержат уровень.*
> — мама ученика лицея «Сапат», Kaktus.media · источник

> *«в этих университетах обучение ведется только на турецком языке» — о предложенных турецких грантах для ребёнка, готовящегося к TOEFL.*
> — мама ученика «Сапат», Kaktus.media · источник

> *«В основном это преподаватели science-предметов. Кто заменит уволенных учителей?»*
> — мама двух лицеистов, Kaktus.media · источник

> *«С начала третьей четверти не было ни одного занятия» — о свёрнутой программе подготовки к олимпиадам и вузам.*
> — Айтбек Жумашалиев, отец лицеиста, Kaktus.media · источник

> *«Основная моя цель была – учеба в США, но я поступил еще в несколько университетов Европы» (выпускник; 10 из 16 выпускников школы поступили за рубеж).*
> — Али Шукуров, «Келечек MIT», Kaktus.media · источник

Язык родителей

Фразы страха	Возражения	Что их убеждает
«Уйдут сильные учителя — и всё»	«Cambridge, Edexcel, IB — в чём разница и что примут?»	Простая таблица «какой диплом → какие страны/вузы» + встреча с координатором
«Потеряем OPT-подстраховку»	«Дешевле взять репетитора по SAT»	Двойной трек: международная программа + подготовка к OPT в одном расписании
«Заплатим $10 тыс. в год без гарантий»	«Где доказательства поступлений?»	Публичный список поступлений с вузами и грантами за 3 года, средний IELTS

Фразы страха	Возражения	Что их убеждает
«Ребёнок не потянет английский»	«За рубежом не признают наш аттестат»	Бесплатный диагностический IELTS/SAT mock-тест и план на 2 года

Креативные направления

Визуальный стиль. Карта мира с точками вузов, где учатся выпускники; письма о зачислении (offer letters) крупным планом; палитра — глубокий синий + золото.

Нарративный угол. «Дорожная карта до offer letter». Прозрачный путь по классам: 8 кл. — диагностика, 9–10 — IGCSE/IELTS, 11 — SAT/A Level + OPT как страховка.

Хук. «Cambridge или Pearson Edexcel: какой диплом откроет нужный вуз — разбор за 10 минут». Вебинар/гайд как лид-магнит + бесплатный mock-тест. Таргет на отцов и матерей 38–52 и на подростков отдельно.

Справочник источников

Родительские форумы (Diesel Forum)

- Частные школы в Бишкеке и пригороде, стр. 47 — https://diesel.elcat.kg/index.php?page=47&showtopic=927083
- Частные школы — последняя страница темы (2023–2024) — https://diesel.elcat.kg/index.php?showtopic=927083&st=99999
- Ребёнок учится в частной школе: мнения и отзывы, стр. 5 — https://diesel.elcat.kg/index.php?page=5&showtopic=28526940

Кризисы и отток в частных школах

- «Сапат» после смены управления: сотни учеников ушли — https://kaktus.media/doc/523454_sapat_posle_smeny_ypravleniia._sotni_ychenikov_yshli_roditeli_obespokoeny_bydyshim_shkol.html
- В лицее уволились более 40 учителей из 62 — https://kaktus.media/doc/526900_roditeli_obespokoeny:_v_odnom_iz_liceev_bishkeka_yvolilis_bolee_40_ychitely_iz_62.html
- «Нас бросили на произвол»: родители «Сапат» — https://kaktus.media/doc/516248_nas_brosili_na_proizvol._roditeli_ychashihsia_shkol_sapat_nedovolny_deystviiami_moin.html
- Из лицея уволились 12 учителей — https://kaktus.media/doc/516022_sityaciia_vokryg_sapata._roditeli_zaiavili_chto_iz_liceia_v_bishkeke_yvolilis_12_ychiteley.html
- В «Сапат» перестала работать программа «Умут» — https://kaktus.media/doc/516543_v_seti_ychrejdeniy_sapat_perestala_rabotat_odna_iz_obrazovatelnyh_programm.html
- Ситуация вокруг «Сейтек-Стем» — https://kaktus.media/doc/529990_sityaciia_vokryg_chastnoy_shkoly_seytek_stem._chto_proishodit_obnovleno.html

Безопасность и питание

- 84 отравившихся в частной школе Бишкека (Kabar) — https://en.kabar.kg/news/84-people-poisoned-from-shawarma-at-private-school-in-bishkek/
- Претензии к школе Creative Taalim (Акчабар) — https://www.akchabar.kg/en/news/v-mesyacz-185-tysyachi-v-mesyacz--bez-garantii-bezopasnosti-k-chastnoj-shkole-kreativ-taalim-voznikli-pretenzii
- Подозрение на отравление в «Билимкана-Бишкек» — https://kaktus.media/doc/386108_ychenikov_chastnoy_shkoly_bilimkana_bishkek_vyrvalo_posle_zavtraka._podozrevaut_otravlenie.html
- Родители предложили вернуть охрану в школы — https://24.kg/agent_024/365297_vernut_professionalnuyu_ohranu_vshkolah_predlojili_roditeli_uchenikov_vbishkeke/

Кружки, смены, первый класс

- Отмена вечерних кружков (Настоящее Время) — https://www.currenttime.tv/a/roditeli-shkolnikov-bishkek-zhaluyutsya-otmena-vechernih-kruzhkov-sektsiy-ekonomia-elektrichestvo/33589654.html
- Приём в первый класс только по микроучастку — https://24.kg/obschestvo/368409_priem_vpervyiy_klass_pochemu_vbishkeke_nelzya_vyibrat_izneskolkih_shkol_odnu/
- Родитель недоволен ограничением выбора школы — https://24.kg/agent_024/368359_priem_vpervyiy_klass_roditel_nedovolen_ogranichennostyu_vyibora_shkolyi/amp/
- Школы Бишкека переполнены на десятки тысяч учеников — https://24.kg/obschestvo/358889_shkolyi_bishkeka_perepolnenyi_nadesyatki_tyisyach_uchenikov/amp/

Рынок частных школ, цены, рейтинги

- Цены до 1,34 млн сом: проверка Госантимонополии — https://24.kg/obschestvo/371595_tsenyi_shokiruyut_vbishkeke_obuchenie_vchastnyih_shkolah_doshlo_do13_milliona_somov/

- Минпросвещения не регулирует цены частных школ — https://economist.kg/society/2026/04/27/minprosveshcheniia-kyrgyzstana-ne-reguliruet-tseny-chastnykh-shkol-kendirbaeva/
- Гид Today.kg по частным школам 2026 — https://today.kg/spend/luchshie-chastnye-shkoly-bishkeka-bolshoi-gid-po-tsenam-i-usloviiam-postupleniia-v-2026-godu/
- Частные школы — материал Kaktus (цены) — https://kaktus.media/doc/525150_chastnye_shkoly._material_za_2024_god..html
- Рейтинг EdNet: «Светоч» и «Абитуриент плюс» — https://kaktus.media/doc/526359_svetoch_i_abityrient_plus_vozglavili_nezavisimyy_reyting_chastnyh_shkol_bishkeka.html
- Первый независимый рейтинг частных школ — https://kaktus.media/doc/526511_v_kyrgyzstane_vpervye_proveden_professionalnyy_nezavisimyy_reyting_chastnyh_shkol_bishkeka.html
- Рейтинг популярности Mektep.pro — https://mektep.pro/news:99

Международные программы и поступление

- 10 частных школ Бишкека: языки, IT, лидерство (WEproject) — https://www.weproject.media/articles/detail/10-chastnykh-shkol-bishkeka-s-uporom-na-yazyki-it-i-liderstvo/?amp=y
- BIS High School Profile 2025–26 — https://www.bis.kg/school/wp-content/uploads/2025/10/BIS-High-School-Profile-2025-26-ENG.pdf
- 10 из 16 выпускников «Келечек MIT» поступили за рубеж — https://kaktus.media/doc/521049_bolshe_poloviny_vypysknikov_odnoy_iz_shkol_bishkeka_postypili_v_vyzy_za_granicey._kak.html
- Регионы-лидеры по золотым сертификатам ОРТ-2026 — https://kaktus.media/doc/548240_nazvany_regiony_lidery_po_zolotym_sertifikatam_ort_2026._reyting.html

Демография и статистика

- Население Бишкека 1 362,9 тыс. (Нацстатком) — https://www.24.kg/obschestvo/372143_vbishkeke_1million_3629_tyisyachi_jiteley_isamyiy_nizkiy_prirost_naseleniya/
- Школьники Бишкека: 259 тыс., выпускники 9 и 11 кл. — https://economist.kg/society/2026/05/29/v-bishkeke-uchebnyi-god-zavershili-bolee-259-tysiach-shkolnikov/
- Средняя зарплата в Бишкеке 64,3 тыс. сом — https://economist.kg/ekonomika/2026/08/21/sredniaia-zarplata-v-bishkeke-dostigla-64-tysiach-somov/
- Дети в КР: 37% населения, в Бишкеке 24% — https://economist.kg/society/2026/06/01/bebi-bum-i-selskoe-bolshinstvo-kakim-vidit-natsstatkom-iunogo-kyrgyzstantsa/
- Учащиеся частных школ КР: 47,9 тыс. (2022) — https://kaktus.media/doc/465429_ychenikov_vse_bolshe_a_ychiteley_net._chto_proishodit_so_shkolami_v_kyrgyzstane.html
- 20 новых объектов образования за день (окт. 2026) — https://economist.kg/society/2026/10/06/v-kyrgyzstane-za-den-nachali-rabotu-20-novykh-obektov-obrazovaniia/

Ограничения

- Сроки: исследование проведено в ускоренном режиме (около 2 часов) для демо; это качественный срез, а не репрезентативный опрос.
- Reddit для этой ниши нерелевантен, браузерные инструменты не использовались. Основной голос родителей — Diesel Forum и цитаты из СМИ (Kaktus.media, 24.kg, Настоящее Время). Свежих (2025–2026) форумных сообщений мало: часть цитат — 2021–2023 годов, их смысл подтверждается свежими новостными кейсами.
- Отзывы 2GIS, Instagram-комментарии и родительские чаты в WhatsApp/Telegram в выборку не вошли: это закрытые или динамически подгружаемые источники. В полной версии их стоит добавить первыми.
- Цифра «~40 новых частных школ в 2026» взята из брифа клиента; в открытых источниках её подтвердить не удалось. Официально подтверждено: 104 частные школы в Бишкеке (апрель 2026) против 85 в начале 2025.

- Смещение по видимости: в список вошли школы с публичным следом (СМИ, рейтинги, гиды). Небольшие школы, которые живут на рекомендациях и не участвуют в рейтингах, могли не попасть в выборку; их голоса в персонах не представлены.
- Доминирующие группы опираются на возраст родителей детей соответствующих классов и на перекос голосов: почти все родительские сообщения на форумах написаны матерями. Для «зарубежного поступления» вовлечённость отцов — гипотеза агентства, её нужно проверить интервью.
- Размеры аудитории — модельная оценка (±25–30%): это родители, которых стоит охватить, а не текущие клиенты. Число учеников частных школ Бишкека в 2026 году официально не опубликовано и оценено по данным 2022 года (47,9 тыс. по КР).